



ASSOCIATIONS ASOCIACIONES

American Income Life/National Income Life: Partnering to strengthen your Association Establecer nuevas asociaciones para fortalecer su Asociación

An international company, AIL is recognized as one of the largest providers of supplemental insurance in North America. Our superior customer service, from initial contact through the life of a policy, sets AIL apart from the competition.

For over 50 years our commitment to working families has been respected and appreciated by over 20,000 different groups. The groups represent members of: credit unions associations, fraternal organizations, sporting groups, labor unions, licensed professionals and non-profit organizations.

AIL is licensed in 49 states, the District of Columbia, Canada and New Zealand. National Income Life, AIL's wholly owned subsidiary, is licensed in New York. AIL's executive offices are located in Waco, Texas.

EXPERIENCE AND STABILITY

A.M. Best, one of the country's oldest and most respected insurance ratings companies, rates American Income Life A+ "Superior", it's second highest rating, for overall financial strength (as of 06/07).

AIL and NILICO boast combined assets of more than \$1.1 billion with more than \$25.8 billion of life insurance in force for working families.

COMMUNITY SERVICE

Our state and local agencies are involved in charity, fund-raising events, community projects, scholarships and food banks to name a few. It's what we do and how we support our marketplaces.

MARKETING PLANS

Personalized Service – Association goals

are varied and unique. We customize our marketing plans to help achieve those goals. We listen to association directors and work together to develop personalized marketing plans and services. Our marketing plans are designed to support the Association's initiatives and strategies. **All at no cost to the association.**

AIL works in partnership with associations at implementing no cost marketing plans that support association growth and stability. We specialize in providing exciting and practical benefits and education for members.

Personalized Marketing Plans:

Whether your goals are membership renewal, membership retention, association growth through new members or enhancing your association profile within your community, our programs can benefit you.

- Collateral Marketing
- Surveys
- Member Educational Materials
- Value Added Benefits
- Financial Support
- Scholarships
- Newsletters
- Members Recruitment
- Event Promotion and Support

AIL, una compañía internacional, es reconocida como una de las proveedoras más importantes de seguros suplementarios en Norte América. Nuestro servicio superior al cliente, desde el contacto inicial y a lo largo de la vida de la póliza, distingue a AIL de sus competidoras.

Por más de 50 años, nuestro compromiso hacia las familias trabajadoras ha sido respetado y apreciado por más de 20,000

grupos diferentes. Los grupos representan a miembros de: cooperativas de crédito, asociaciones, fraternidades, grupos deportivos, sindicatos de trabajadores, profesionales titulados y organizaciones sin fines de lucro.

AIL está autorizada en 49 estados, el Distrito de Columbia, Canadá y Nueva Zelanda. National Income Life, filial en propiedad total de AIL, está autorizada en Nueva York. Las oficinas principales de AIL están localizadas en Waco, Texas.

EXPERIENCIA Y ESTABILIDAD

A.M. Best, una de las compañías de clasificación de seguros, más antigua y respetada del país, clasifica a American Income Life como A+ "Superior", su segunda clasificación más alta, por su solidez financiera (al 06/07).

AIL y NILICO cuentan con activos combinados ascendentes de más de \$1.1 mil millones con más de \$25.8 mil millones de seguros vigentes para familias trabajadoras.

SERVICIOS COMUNITARIOS

Nuestras agencias locales y estatales participan en eventos caritativos y para la recaudación de fondos, en proyectos comunitarios, becas y bancos de alimentos, por sólo mencionar unos pocos. Esto es lo que hacemos y la forma en que brindamos apoyo a nuestros mercados.

PLANES DE MERCADEO

Servicio Personalizado – Las metas de las Asociaciones son variadas y exclusivas. Nuestros planes de mercadeo han sido personalizados para lograr estas metas. Escuchamos a los directores de la asociación y colaboramos con ellos para desarrollar servicios y planes de mercadeo personalizados. Nuestros planes de mercadeo han sido diseñados para apoyar

las estrategias e iniciativas de la Asociación.
Y sin costo para la asociación.

AIL trabaja conjuntamente con las asociaciones en la implementación de planes de mercadeo sin costo, que apoyan el crecimiento y la estabilidad de la asociación. Nos especializamos en brindar beneficios prácticos y de gran interés, así como educación para los miembros.

Planes de Mercadeo Personalizados:

Tanto si las metas de usted son la renovación y retención de la membresía, como el crecimiento de la asociación mediante la captación de nuevos miembros y el mejoramiento del perfil de la asociación dentro de su comunidad, nuestros programas pueden beneficiarle.

- Mercadeo colateral
- Encuestas
- Materiales educativos dirigidos a los miembros
- Beneficios con valor agregado
- Apoyo financiero
- Becas
- Boletines
- Captación de miembros
- Promoción y apoyo de eventos

ACCOUNTABILITY

AIL provides ongoing accountability with regular reporting. We work closely with association directors, providing feedback on the marketing plans and membership participation.

TESTIMONIALS

“Our long term partnership with AIL has assisted our organization with membership recruitment, scholarships and member education.”

Charlene Barbour

Executive Director
National Federation of Licensed Practical Nurses

“AIL is consistently there for us. Whether they are providing protection for our members, raising money for the UFCW leukemia-Lymphoma Fund or delivering turkeys to the needy of our community.”

John Ulrich

Union Representative/Vice President
UFCW Local 101, South San Francisco

“Overall we have had a very good response from our Members and the value added benefits have increased the value of our membership package.”

Stan May

Executive Director
Canadian Ten Pin Federation

“The Tavern League Relationship with AIL has increased membership value and benefited the individual members.”

Pete Madland

Chief Executive Officer
Tavern League of Wisconsin

“The Value Added Benefits have helped with membership recruitment, membership retention and provide needed benefits for our aging members.”

Kim Deshano

Veterans of Foreign Wars
State Adjutant/Quartermaster of Virginia

RESPONSABILIDAD

AIL brinda responsabilidad permanente con presentación de informes periódicos. Trabajamos junto con los directores de la asociación, intercambiando información sobre los planes de comercialización y la participación de los miembros.

TESTIMONIOS

“Nuestra asociación de larga duración con AIL ayudó a nuestra organización en el reclutamiento de miembros, becas y educación de miembros”.

Charlene Barbour

Directora Ejecutiva
Federación Nacional de Enfermeros
Prácticos Licenciados

“AIL nos apoya constantemente. Ya sea brindando protección para nuestros miembros, recaudando dinero para el Fondo UFCW de Leucemia-Linfoma o entregando pavos para los necesitados en nuestra comunidad”.

John Ulrich

Representante del Sindicato/
Vicepresidente
UFCW Local 101, Sur de San Francisco

“En conjunto hemos tenido una respuesta muy buena de nuestros Miembros y los beneficios de valor agregado han incrementado el valor de nuestro paquete de membresía”.

Stan May

Director Ejecutivo
Federación Ten Pin Canadiense

“La relación de Tavern League con AIL ha incrementado el valor de la membresía y ha beneficiado a los miembros individuales”.

Pete Madland

Director Ejecutivo
Tavern League de Wisconsin

“Los Beneficios de Valor Agregado han ayudado con el reclutamiento de miembros, la retención de miembros y brindan beneficios necesarios para nuestros miembros de edad avanzada”.

Kim Deshano

Veteranos de las Guerras Extranjeras
Edecán Estatal/Intendente de Virginia



ASSOCIATIONS ASOCIACIONES

Over 8 million working families are protected under the blanket no cost program

Más de 8 millones de familias están protegidas bajo el programa sin costo de todo riesgo.

STEP 1 — NO COST OR VALUE-ADDED BENEFITS

The Accidental Death and Dismemberment Benefit is provided **at no cost to members**. All members will be covered with a Group AD&D benefit. Individual certificates of coverage or policies will be issued to members.

Health Services Discount Program. This program provides members and their families with discounts at point of service on vision, hearing, prescription drugs and chiropractic. On average, **members receive discounts up to 30% per prescription and up to 60% on vision care, chiropractic and hearing aids**. This program is not insurance, so members are not required to fill out forms. All they need to do is show a discount card at the point of service.

Child Safe Kit®. Endorsed by the International Union of Police Associations, this kit provides parents with the tools they need to gather vital information for use by authorities, if needed, to search for a missing child.

Family Information Guide. When emergencies occur, families can avoid confusion and additional stress by having all of their critical information organized in one place. We will provide every member with a document that helps him or her catalog information such as beneficiaries, estate data, professional contacts and health records.

STEP 2 — IMPLEMENTING THE BENEFITS

- We ask you to mail to your members a letter introducing the **no cost benefits**.
- AIL respects the confidentiality of membership lists. The association controls the mailing.
- Enclosed with the letter is a postage-paid response card that your members can return on a voluntary basis through the mail or electronically.
- All members are eligible for the no cost Accidental Death and Dismemberment Benefit.
- All printing is done at our expense.

STEP 3 — FOR ALL MEMBERS WHO RETURN THE CARD, AN AIL REPRESENTATIVE WILL

- Personally contact the member to set an appointment.
- Deliver and explain the **no cost benefits**.
- Implement the Marketing Strategy.
- Review the voluntary supplemental insurance benefits available.
- Request a non-perishable food item for the food bank.

PASO 1 — BENEFICIOS SIN COSTO O CON VALOR AGREGADO

El Beneficio por Muerte Accidental y Desmembración (AD&D) se brinda **sin costo para los miembros**. Todos los miembros estarán cubiertos con un beneficio de AD&D de Grupo. Se emitirán certificados de cobertura o pólizas individuales a los miembros.

Plan de Descuento en los Servicios de Salud. Este programa ofrece a los miembros y sus familias descuentos en puntos de servicio de visión, audición, medicamentos recetados y quiroprácticos. Como promedio, **los miembros reciben descuentos de hasta un 30% por receta médica, y hasta de un 60% en cuidados de la visión, quiroprácticos y en dispositivos auditivos**. Este programa no es un seguro por lo que los miembros no tienen que llenar formularios. Sólo tienen que mostrar su tarjeta de descuentos en el punto de servicio.

Kit del Niño Seguro® (Child Safe Kit®). Endosado por el Sindicato Internacional de Asociaciones de Policías, este paquete proporciona a los padres las herramientas que necesitan para recopilar información vital para ser utilizada por las autoridades, de ser necesario, en la búsqueda de un niño perdido.

Guía de Información para la Familia. Cuando se producen emergencias, las familias pueden evitar confusiones y preocupaciones adicionales si tienen toda la información crucial organizada en un mismo lugar. Proporcionaremos a cada miembro un documento que le ayudará a catalogar la información de beneficiarios, patrimonio, contactos profesionales e historias clínicas.

PASO 2 — IMPLEMENTACIÓN DE LOS BENEFICIOS

- Le solicitamos que envíe una carta por correo a sus miembros, presentando los **beneficios sin costo o con valor agregado**.
- AIL respeta la confidencialidad de las listas de membresía. La asociación controla el envío por correo.
- Junto con la presente carta está incluida una tarjeta de respuesta con el franqueo pagado, que los miembros pueden devolver voluntariamente por correo o electrónicamente.
- Todos los miembros tienen derecho al Beneficio por Muerte por Accidente y Desmembramiento sin costo.
- Todos los trabajos de impresión correrán por nuestra cuenta.

PASO 3 — NOTA PARA TODOS LOS MIEMBROS QUE DEVUELVAN LA TARJETA: UN REPRESENTANTE DE AIL

- Se comunicará personalmente con los miembros para concertar una cita.
- Entregará y explicará los **beneficios sin costo**.
- Implementará la Estrategia de Mercadeo.
- Revisará los beneficios del seguro complementario voluntario disponibles.
- Solicitará un artículo alimenticio no perecedero para el banco de alimentos.

Supplemental insurance benefits are not a sideline at ALL, it's what we do. Statistics indicate that as many as 80 percent of your membership will buy some form of supplemental insurance. Why not deal with a company with a proven history serving over 2 million working families?

SUPPLEMENTAL INSURANCE BENEFITS

Freedom of Choice – Final Expense Plan

A life insurance plan designed to take care of immediate financial needs such as to pay off a mortgage or other loans, family income protection, etc. The beneficiary can request a lump sum payment upon the insured's death or can request the benefits be spread out over several years to provide a monthly benefit amount to help them adjust to the loss of the insured's monthly income.

Term Insurance

Various terms are available to cover the needs of a temporary nature such as to pay off a mortgage or other loans, family income protection, etc. The beneficiary can request a lump sum payment upon the insured's death or can request the benefits be spread out over several years to provide a monthly benefit amount to help them adjust to the loss of the insured's monthly income.

Accident Policy (Form A71000 series)

The plan provides benefits for accidental death and dismemberment as well as hospital confinement and intensive care treatment if related to an accident. In addition, the policy pays a benefit if the member has emergency room treatment as a result of an accident when treated within 72 hours of the accidental injury.

Hospital Indemnity (Form H34000 series)

This plan provides a fixed benefit when a member is in the hospital due to an illness or accident.

Cancer Protection (CNM, C10000 and C20000 series)

Policies provide specific coverage for treatment of cancer or a single sum benefit when an insured is diagnosed with cancer.

Critical Illness (Form C10000 series)

This policy pays a one time lump sum payment when an insured is first diagnosed with a covered critical illness.

Terminal Illness Rider (Form B5000 series)

This rider can be added to a life insurance policy at no cost to the insured. The Accelerated Benefit pays fifty percent of the coverage face amount when the insured is diagnosed with a terminal illness and has a life expectancy of less than 12 months (24 months in IL, MA and WA). The policy premiums remain the same after payment of the Accelerated Benefit to the insured and the beneficiary receives the remainder of the policy proceeds upon death of the insured.

Descriptions above are summaries and provide very brief descriptions and are not an insurance contract. Product availability varies by state and province and some products are not available in all areas. Complete details of the benefits, terms, conditions and exclusions of specific policies and availability should be obtained from the agent or American Income Life.

Helping secure futures with affordable, permanent, portable supplemental insurance benefits for working families.

Los beneficios del seguro complementario no constituyen una línea de trabajo secundaria en NILICO; son nuestra línea de trabajo. Las estadísticas indican que hasta un 80 por ciento de su membresía comparará alguna forma de seguro complementario. ¿Por qué no tratar con una compañía de probada experiencia?

BENEFICIOS DE SEGUROS SUPLEMENTARIOS

Libertad de Selección – Plan de gastos finales

Un plan de seguro de vida diseñado para atender las necesidades financieras por las que atravesará una familia cuando pierda a un ser querido. Como el nombre indica, las familias tienen la libertad de seleccionar la funeraria, la ubicación y el tipo de funeral deseado.

Seguro plazo fijo

Hay disponibles varios plazos fijos para cubrir las necesidades temporales, tales como el pago de una hipoteca o de otros préstamos, protección de los ingresos familiares, etc. El beneficiario puede solicitar un pago global a la muerte del asegurado, o puede solicitar que los beneficios se distribuyan durante varios años para recibir un monto mensual que les ayude a ajustarse a la pérdida del ingreso mensual de la persona fallecida.

Póliza de accidente (Serie Form A71000)

Este plan brinda beneficios de muerte por accidente y desmembramiento, así como ingreso en un hospital y cuidados intensivos, si tienen relación con un accidente. Además, la póliza paga un beneficio si el miembro necesita de tratamiento en una sala de emergencias como resultado de un accidente, cuando reciba dicho tratamiento en un plazo de 72 horas desde que se produjeron las lesiones causadas por el accidente.

Indemnización de hospital (Serie Form H34000)

Este plan proporcionará un beneficio fijo cuando un miembro es hospitalizado a causa de enfermedad o accidente.

Protección en caso de cáncer (Series CNM, C10000 y C20000)

Las pólizas proporcionan cobertura específica para el tratamiento del cáncer, o un beneficio de un monto global cuando a un miembro se le diagnostica cáncer.

Enfermedad grave (Serie Form C10000)

Esta póliza paga una suma global cuando a un miembro se le diagnostica una enfermedad grave que esté cubierta.

Suplemento de enfermedad terminal (Serie Form B5000)

Este suplemento puede añadirse a una póliza de seguro de vida sin costo alguno para el asegurado. El Beneficio Acelerado paga el 50% del monto de la cobertura cuando al asegurado se le diagnostica una enfermedad terminal y tiene una expectativa de vida de menos de 12 meses (24 meses en IL, MA y WA). Las primas de la póliza siguen siendo las mismas después del pago del Beneficio Acelerado al asegurado, y el beneficiario recibirá el resto del monto de la póliza después del fallecimiento del asegurado.

Las descripciones que anteceden son resúmenes y proporcionan descripciones muy breves, y no constituyen un contrato de seguro. La disponibilidad de los productos varía según el estado y la provincia, y algunos productos no están disponibles en todas las áreas. Todos los detalles, beneficios, plazos, condiciones y exclusiones de pólizas específicas, así como su disponibilidad, deberán obtenerse del agente de American Income Life.

Ayudando a asegurar el futuro, con beneficios de seguro complementarios, asequibles, permanentes, portátiles, para familias trabajadoras.